



*Schooten  
&  
Sons*  
*custom feedyard ltd.*

## **Schooten & Sons considèrent VersaCold comme leur partenaire de confiance pour tous leurs besoins de logistique**

Janvier 2017

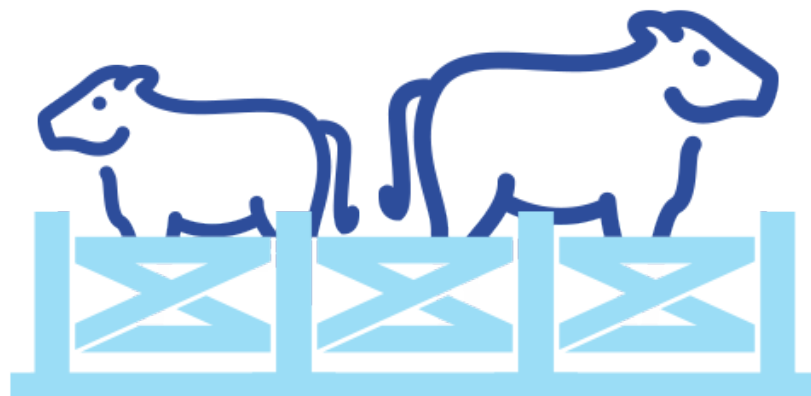
**VersaCold** *Axés sur la performance*  
SERVICES LOGISTIQUES



## Étude de cas

VersaCold fournit plus que des services. Nous offrons des solutions complètement intégrées et personnalisées. Cette semaine, nous nous penchons sur notre partenariat fructueux avec Schooten & Sons Custom Feedyard Ltd., une entreprise familiale qui travaille dans le secteur de l'alimentation du bétail et de l'exploitation agricole depuis 40 ans. L'entreprise exploite un parc d'engraissement sur mesure de 45 000 bêtes spécialisé dans les veaux d'engraissement et qui utilise les dernières innovations technologiques et de l'industrie dans le cadre de ses opérations sur mesure.

Pourquoi Schooten & Sons Custom Feedyard Ltd. se sont-ils tournés vers VersaCold pour obtenir une logistique de quatrième partie (4PL) pour gérer leur chaîne d'approvisionnement? **Lisez pour en savoir plus.**



## L'occasion

La relation de VersaCold avec Schooten & Sons est née d'un développement des affaires avec un important fournisseur canadien de traitement qui explorait un nouveau modèle d'affaires pour offrir des services d'impartition aux parcs d'engraissement. Historiquement, le fournisseur serait propriétaire du bétail et gérerait la chaîne d'approvisionnement entière, y compris l'abattage, la coupe, l'emballage, le transport et la vente finale à ses clients. Cependant, le nouveau modèle qu'ils ont présenté a changé tout cela en fournissant un service exhaustif à valeur ajoutée pour les parcs d'engraissement sans engager la mise de fonds habituellement associée au traitement du capital. Cela a permis à Schooten de produire un produit haut de gamme recherché à l'échelle mondiale, mais sans qu'ils aient l'expertise nécessaire en matière de chaîne d'approvisionnement pour pénétrer de nouveaux marchés. En établissant un partenariat avec les solutions 4PL de VersaCold, ils ont pu combler ce fossé et laisser la gestion de leur chaîne d'approvisionnement aux experts afin de se concentrer sur ce qui importait : leur entreprise.

En ayant VersaCold comme partenaire, Schooten & Sons ont été en mesure d'avoir accès au marché de la Chine, un pays qui cherchait à importer du bœuf canadien respectant les exigences rigoureuses du gouvernement chinois. Schooten & Sons ont été en mesure de répondre aux exigences grâce à leur bœuf Angus AAA de qualité supérieure nourri au grain et à un partenaire de logistique qui permet à leur produit d'être exporté d'une manière sécuritaire, rentable et conforme à la réglementation.

## La solution VersaCold

Les solutions 4PL de VersaCold, les opérations d'entreposage de Foothills et l'équipe du service à la clientèle de Calgary ont collaboré pour diriger la gestion des exigences uniques de Schooten & Sons afin d'offrir les solutions suivantes :

- Direction du processus complet des tâches administratives, qui comprenaient la révision des conditions internationales de ventes/du transport, les exigences en matière de lettre de crédit, toute la documentation réglementaire, la conformité à l'ACIA, la déclaration du certificat de la masse brute vérifiée, la déclaration sur le bois, la déclaration sur les exportations, les principaux connaissances maritimes et domestiques, les feuilles de décompte détaillées des livraisons sortantes. Tous ces documents ont dû être compilés afin que Schooten & Sons puissent présenter la trousse complète à la banque.
- Si ces documents n'avaient pas été fournis de manière précise, cela aurait occasionné un non-paiement, des pénalités et des amendes, un rejet à destination ou l'annulation du contrat.
- Accès fourni à l'entrepôt de Foothills de VersaCold, qui est un entrepôt canadien parmi un groupe limité à être certifié pour exporter vers la Chine et doté des capacités importantes de « surgélation » requises pour les expéditions.
- Coordination du factage des conteneurs vides avec l'entrepôt pour respecter les calendriers de chargement.



- Déchargement à main et balayage de chaque boîte de produit pour saisir le contenu de chaque conteneur, boîte par boîte, à l'entrepôt de Foothills, puisqu'il était impossible de les mettre sur les palettes en raison de règlements qui empêchent les importations sur palettes en bois vers la Chine.
- Ajout d'un moniteur de température pour surveiller et enregistrer la température durant le transport.
- Conception d'un programme de chargement optimisé qui utilise les données de réception pour les expéditions vers la Chine et qui respecte les exigences précises de poids/cube maximal.
- Factage de conteneurs chargés dans la gare de triage du CP et du CN pour un transport par rail directement au port de Vancouver pour les expéditions vers la Chine.
- Une fois les conteneurs chargés à bord et le navire en mer, les connaissements finaux ont été préparés et fournis à Schooten avec tous les documents d'appui pour remplir les obligations de la lettre de crédit.



## Les avantages pour le client

### La solution personnalisée de VersaCold offre les avantages suivants à Schooten & Sons :

- Ajout d'une expertise d'exportation immédiate aux capacités de l'entreprise
- Atténuation des risques pour les expéditions transfrontalières qui sont arrêtées en raison de la vérification du processus
- Accélération du cycle d'encaissement
- Simplification du processus de la chaîne d'approvisionnement
- Amélioration de l'intégrité du produit grâce au réseau de température contrôlée

Nous sommes fiers d'être un partenaire de confiance de Schooten & Sons et nous avons hâte de continuer de leur fournir un accès à de nouveaux marchés et de les aider à générer des sources de revenus rentables dans des environnements réglementés complexes.



## Vous souhaitez savoir ce que VersaCold peut faire pour votre entreprise?

Communiquez avec l'un de nos spécialistes des ventes aujourd'hui et permettez-nous de vous expliquer pourquoi nous sommes le bon choix pour vos affaires, par courriel à

[sales@versacold.com](mailto:sales@versacold.com) ou par téléphone à **1-800-563-COLD**